

共済部通信

千葉県税理士協同組合共済事業についてのご案内

平成30年 9月号

発行者 千葉県税理士協同組合
理事長 花嶋 実
共済部長 早川 良範

①第二次キャンペーン奨励策

平成30年度も、9月・10月・11月が秋のキャンペーンとなっております。
組合員の皆様方のご支援・ご協力、よろしくお願いいたします。

【奨励策】

○ キャンペーン期間中の新契約実績に対し、以下の基準で商品券を贈呈

10億円以上 **15万円の商品券** 2億円以上 **3万円の商品券**
5億円以上 **10万円の商品券** 1億円以上 **2万円の商品券**
3億円以上 **5万円の商品券** 5千万円以上 **1万円の商品券**

※就業不能保障商品については実績を**1.5倍**としてカウントいたします。

○ 定期保険・就業不能保障保険を同時提案(紹介)し3種類以上の同時加入で**ウェアラブル端末 (EPSON製 PULSENS PS-100)**を贈呈(被保険者単位、介護商品は個人契約)

○ 上記に加えて、特別表彰【第二次キャンペーンチケット奨励策】を実施

1億円単位 : 劇団四季観賞チケット1枚/グルメカード(10,000円分)
7千万円単位: エプソン パルセンス1台/東京ディズニーリゾートチケット1枚
5千万円単位: クオカード(5,000円分) 3千万円単位: クオカード(3,000円分)
1千万円単位: クオカード(1,000円分)

○ 期間中に支所別新契約目標額を達成した支所に対して**3万円**の報奨金を支給、150%以上達

②第二次キャンペーン支所別実績表 9月28日報

平成30年11月30日までの第一次キャンペーン支所別実績(9月28日報告)につきまして、下記のとおり報告いたします。皆さまには、11月末まで引き続きご協力をお願いいたします。

支所	キャンペーン目標(万)	実績(万)	達成率	支所	キャンペーン目標(万)	実績(万)	達成率
千葉東	111,780	25,700	23.0%	船橋	122,360	10,000	8.2%
千葉西	84,180	11,150	13.2%	佐原	15,410	5,000	32.4%
千葉南	56,350	12,400	22.0%	銚子	34,960	76,900	◎ 220.0%
成田	100,970	26,368	26.1%	東金	39,100	8,000	20.5%
松戸	97,290	17,500	18.0%	茂原	35,880	23,336	65.0%
柏	74,750	0	0.0%	木更津	38,410	5,000	13.0%
市川	104,650	6,500	6.2%	館山	13,110	0	0.0%
				合計	929,200	227,854	24.5%

③支所別実績表 平成30年8月確定（累計実績）

共済事業による事務手数料の維持・拡大を図るため、多くの組合員の皆さまに総合事業保障プランの推進にお取り組みいただいております。平成30年5月末までの確定実績につきまして下記のとおり報告いたします。

H30 8月確定

支所	新契約(万)		達成率	新規登録(店)		支所	新契約(万)		達成率	新規登録(店)	
	年間目標	実績		年間目標	実績		年間目標	実績		年間目標	実績
千葉東	486,000	230,050	47.3%	4	0	船橋	532,000	314,324	59.1%	4	2
千葉西	366,000	132,630	36.2%	3	1	佐原	67,000	68,600	102.4%	1	0
千葉南	245,000	130,812	53.4%	1	0	銚子	152,000	287,520	189.2%	1	0
成田	439,000	183,879	41.9%	2	1	東金	170,000	104,670	61.6%	1	0
松戸	423,000	136,961	32.4%	4	0	茂原	156,000	79,418	50.9%	1	0
柏	325,000	97,796	30.1%	3	0	木更津	167,000	178,500	106.9%	1	0
市川	455,000	165,030	36.3%	3	0	館山	57,000	7,000	12.3%	1	0
合計						合計	4,040,000	2,117,190	52.4%	30	4

④ランチ&カフェミーティングについてのお知らせ

ランチ&カフェミーティング

千葉県税理士協同組合では、関与先をリスクから守るために、生命保険指導を推進しています。その支援策として、好評をいただいている「**事務所研修開催支援奨励策**」を今年度も継続実施しております。保険推進ノウハウは事務所職員の皆様のスキルアップに繋がると大変好評ですので、数多くの事務所で活用いただきますようお願いします。

研修内容

- ・リスクマネジメントのご案内（標準保障額の算定）
- ・各種制度商品のご案内（保障性商品・貯蓄性商品の特徴）
- ・コストダウンの手法（見直しの実践）
- ・関与先にリスクをどう説明するのか？（DVD視聴）
- ・注意すべき保険税務など
事務所様のご要望にお応えいたします



【補助内容】

■事務所研修（ランチ&カフェミーティング）■
原則ランチ開催とし、事務所研修開催時に昼食代（お弁当代）として**お1人あたり2,000円を上限**に補助いたします。ティータイムでも活用いただけます。（1事務所**年間4回限度**）

4月から多くの事務所で活用いただいております。
詳しい内容につきましては、ぜひ大同生命担当者にご相談ください。